

「第7回TNBインナー・ビジネスマッチング」

開催日決定しました!!

参加者(聴講者)大募集 !!

会員活動支援事業の定番企画、会員同士のマッチング交流の場「TNBインナー・ビジネスマッチング」を下記の通り開催します。当初4月開催を予定していたイベントの再企画です。

当イベントは、TNB会員同士が身近に交流しながら、各会員企業の取り組みや特徴に理解を深めつつ、新たなマッチングやアライアンス、コンソーシアム等を生み出すイベントとして、会員3~4社によるプレゼンテーションが行なわれています。新たな出会い・マッチングは勿論のこと、様々な業界の最新動向を見聞きし、新たな発想を得る場として、ご好評を頂いております。

今回のテーマは「介護・福祉／税務対策／データ活用」で、異業種3社が独自の事業展開をプレゼンされます。そして、今回は特別企画「第16回キャンパスベンチャーグランプリ文部科学大臣賞受賞プレゼン」を4社目のプレゼンとして、学生起業家にご登壇頂くことになりました。

どのテーマも業種業態問わず有益な情報を得られることと思います。会員同士のマッチングの場としていますが、会員以外の聴講者も大歓迎ですので、TNBにご関心のある方もお誘い合わせの上ご参加頂けると幸いです。広く情報交換・交流をしながらビジネスヒントを導き出していきましょう。

お申し込みお待ちしております!!

【開催要項】

- 日 時:2020年7月10日(火)
14:00~15:40 プレゼンテーション
15:50~17:00 マッチング交流



<プレゼンテーション>

- ① 「㈱IDENTITY」(福島県/100%自費訪問介護サービス・家事代行等)
- ② 「㈱ボルテックス」(宮城県/オフィスビルの分譲・販売)
- ③ 「NTTタウンページ㈱」(宮城県/電話帳発行、ICT関連商品サービスの企画販売等)
- ④ 特別企画「第16回キャンパスベンチャーグランプリ文部科学大臣賞受賞プレゼン」
東北大学工学部/特定非営利法人 natural science 理事 高橋 佑生 氏

- 会 場:大和証券仙台ビル 7階会議室 (〒980-0021 仙台市青葉区中央2-8-13)
※TNB事務局が入居しているビルです。(TNB事務局は10階です。TEL:022-261-5817)

- 参加資格:TNB会員 ※会員ご紹介であれば、会員以外の方も大歓迎です。

- 参加費:無料

- 申込方法:参加申込書をFAXまたはメールにて7月7日(火)までにTNB事務局あてにお送り下さい。

【参加お申込みにあたって】

お申込みが多数の場合は、1社1名等調整ご相談をさせて頂くことご了承ください。

【イベント参加者にあたって】

当日はマスク着用など感染予防対策へのご協力をお願いいたします。

また、咳や発熱など体調のすぐれない方はご参加を控えて下さい。

株式会社 IDENTITY

代表者／代表取締役 野地数正 本社／郡山市安積荒井1-30 仙台店／仙台市青葉区中央4-10-3
TEL／ 022-397-7461 FAX／022-397-7655

事業内容

介護保険に囚われない、自費100%の訪問介護「フリケア」サービスを運営しております。「有料老人ホーム」や「サービス付き高齢者向け住宅」ではなく、あくまでも慣れ親しんだご自宅で「クオリティの高い在宅介護」をお望みのお客様に“真の自立支援”をご提供いたします。

プレゼン内容

介護保険を利用しない(自費)サービスが生ま出す「新しい訪問介護の形」をご案内いたします。社会保障費の圧迫を背景に、現行の介護保険制度は将来的に立ち行かなくなることが予想されます。そんな中、公費に頼らない自費サービスの可能性や、介護業界が苦手とする異業種とのコラボの可能性をご説明します。

マッチングイメージ

- ・シルバーライフを支援(サービス・物販)するすべての企業と親和性があります。
- ・公費に頼らない「訪問介護サービス」「訪問リハビリ」に興味がある企業様
- ・企業の代表者様、会長様向けのクオリティの高い在宅サービスを希望する方

株式会社ボルテックス

代表者／仙台支店長 大熊超雲 仙台支店／仙台市青葉区中央 2-9-16 朝日生命仙台中央ビル6F
TEL／ 022-209-5110 FAX／022-209-5066

事業内容

- ・収益不動産を核とした資産形成コンサルティング
- ・収益不動産の組成、売買及び仲介、賃貸管理他

プレゼン内容

- ・聞きなれない事業系不動産とは？その特徴。
- ・過去のデータから見る今後の不動産市況。
- ・税務対策での活用事例やビジネスマッチングの事例

マッチングイメージ

- ・仙台に不動産をお持ちの企業様・個人様。
- ・またお知り合いや取引先でその様な方がいらっしゃる方。
- ・税務対策でお悩みの法人様・個人様。
- ・またお知り合いや取引先でその様な方がいらっしゃる方
- ・ビジネスマッチング可能な企業様(金融機関様・土業の先生方・保険代理店様等)

NTT タウンページ株式会社

代表者／ソリューション営業部東北営業支店 支店長 中川雅彦 住所／仙台市若林区五橋3-2-1
TEL／022-797-6222

事業内容

- ・NTT電話帳発行事業
- ・タウンページデータベースの販売
- ・ICTに関する商品サービスの企画、販売
- ・各種広告/販売支援事業 他

プレゼン内容

- ①タウンページデータベースは全国の660万件の最新の電話番号情報を職業別に保有しております。これを販路開拓や会員獲得、ビジネスマッチングに活用していただくご提案を差し上げます。
- ②HP作成から集客、成約までローコストで運用できる世界中で1億ユーザーが利用しているWEBツールをご紹介します。

マッチングイメージ

- ・新商品の販路開拓や各種案内のターゲティングをしている方
- ・エリアや業種を絞った企業リストを希望する方
- ・直近の新規開業リストを希望する方
- ・自社の保有する事業所リストが古くなったので最新化を図りたい方
- ・WEBを活用して売上拡大を図りたいが予算を抑えたい方
- ・WEB担当者を置けない中小事業者の方

特別企画「第16回キャンパスベンチャーグランプリ 文部科学大臣賞受賞プレゼン」

特定非営利活動法人 natural science 理事

東北大学工学部情報知能システム総合学科通信コース4年 高橋佑生 氏

事業内容

- ・知的好奇心と科学的思考力を養うアクティブラーニング型講座「科学・技術講座」(対象:小学生～社会人、内容:電子工作・プログラミングなど)の実施およびカリキュラムの開発
- ・情報社会の現代病「ストレートネック」を予防・解消する姿勢矯正メガネ装着型 IoT アプリ「姿勢矯正メガネ inte-glass」の開発

プレゼン内容

- ・第16回キャンパスベンチャーグランプリ文部科学大臣賞「姿勢矯正メガネ inte-glass」のご紹介
- ・「姿勢矯正メガネ inte-glass」を着想し、開発を行った場である「科学・技術講座」の取り組みや特長について

マッチングイメージ

- ・ビジネスパートナー 生産や販売の面で業務提携していただける方
- ・貴社の福利厚生の一環として、肩こりなど健康改善を行いたい方
- ・社員研修として、センサー等 IoT 技術を用いた電子工作やプログラミングの研修を行いたい方

(一社)東北ニュービジネス協議会 行き

FAX 022-261-2890

第7回TNBインナー・ビジネスマッチング 参加申込書

2020年7月10日(金)開催

●参加申込方法

FAXの方 → 参加申込書に必要事項ご記入の上、FAX 022-261-2890 へ送信下さい。

E-mailの方 → 参加申込書に必要事項ご記入の上、info@tnb.or.jp まで送信下さい。

●申込期日

2020年7月7日(火)まで

貴社名	(会員 / 非会員)	
電話番号		
e-mail		
参加者	所属・役職名	氏名

●お問い合わせ先

一般社団法人東北ニュービジネス協議会

〒980-0021 宮城県仙台市青葉区中央二丁目8-13 大和証券仙台ビル 10階

TEL:022-261-5817 FAX:022-261-2890 URL:<http://www.tnb.or.jp>

e-mail:info@tnb.or.jp