

新しい未来へ
つながる。

BUSINESS
MATCH
TOHOKU
2024

第19回

ビジネスマッチ東北2024

2024.11.14 夢メッセみやぎ

ALBUM



ALBUM



受付



会場：夢メッセみやぎ（仙台市）



当日の来場者：6,331名



開場式

ご来賓
 東北経済産業局長 佐竹 佳典 様
 東北財務局長 太田原 和房 様
 東北農政局長 菅家 秀人 様
 宮城県 副知事 小林 徳光 様
 主催代表
 実行委員会会長 大山 健太郎 氏
 実行委員会副会長 樋口 郁雄 氏
 実行委員長 浅倉 俊一 氏他



ご来賓の皆様



主催共催団体各代表





新しい未来へ
つなぐ。

BUSINESS
MATCH
TOHOKU
2024

第19回 東北最大級のビジネス展示・商談会
ビジネスマッチ東北2024
2024.11.14日 夢メッセみやぎ

挨拶

ビジネスマッチ東北 実行委員会
会長 大山 健太郎 氏



生産労働人口の減少
対策として、販路の
拡大を支援するもの





新しい未来へ
つなぐ。

BUSINESS
MATCH
TOHOKU
2024

第19回 東北最大級のビジネス展示・商談会
ビジネスマッチ東北2024
2024.11.14 夢メッセみやぎ

ご挨拶

東北経済産業局長
佐竹 佳典 様





テープカット





開 場

【開催規模】

■ 出展ブース

542 企業団体

442 リアルブース + 36 WEB出展

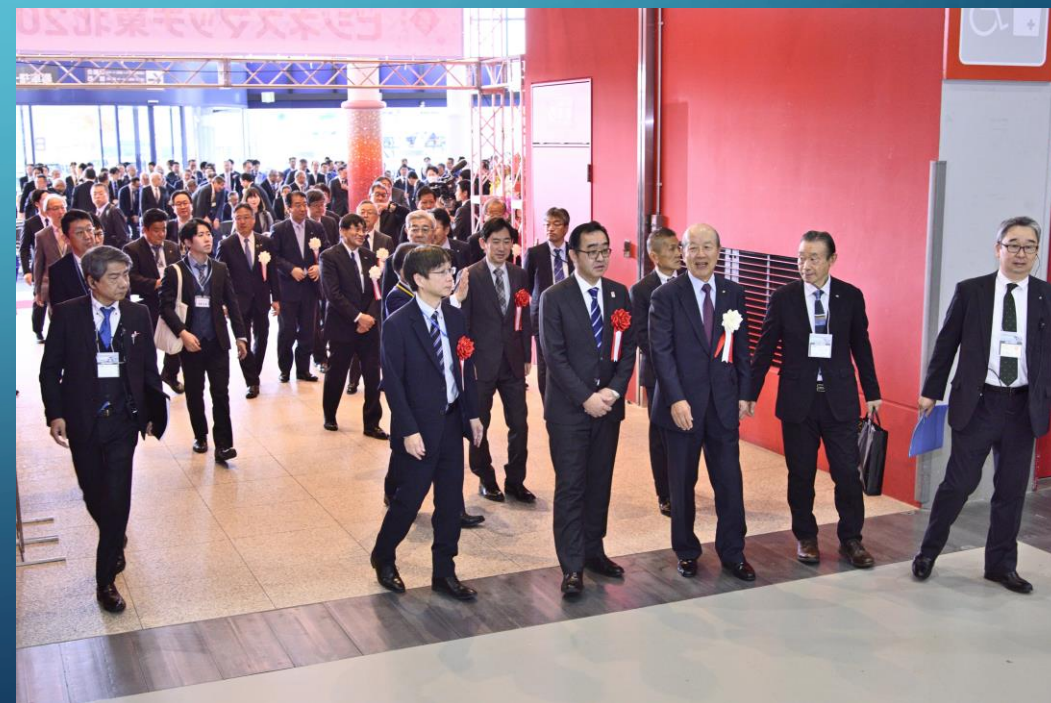
■ 個別商談会

バイヤー数

43社 (うちオンライン 2社)

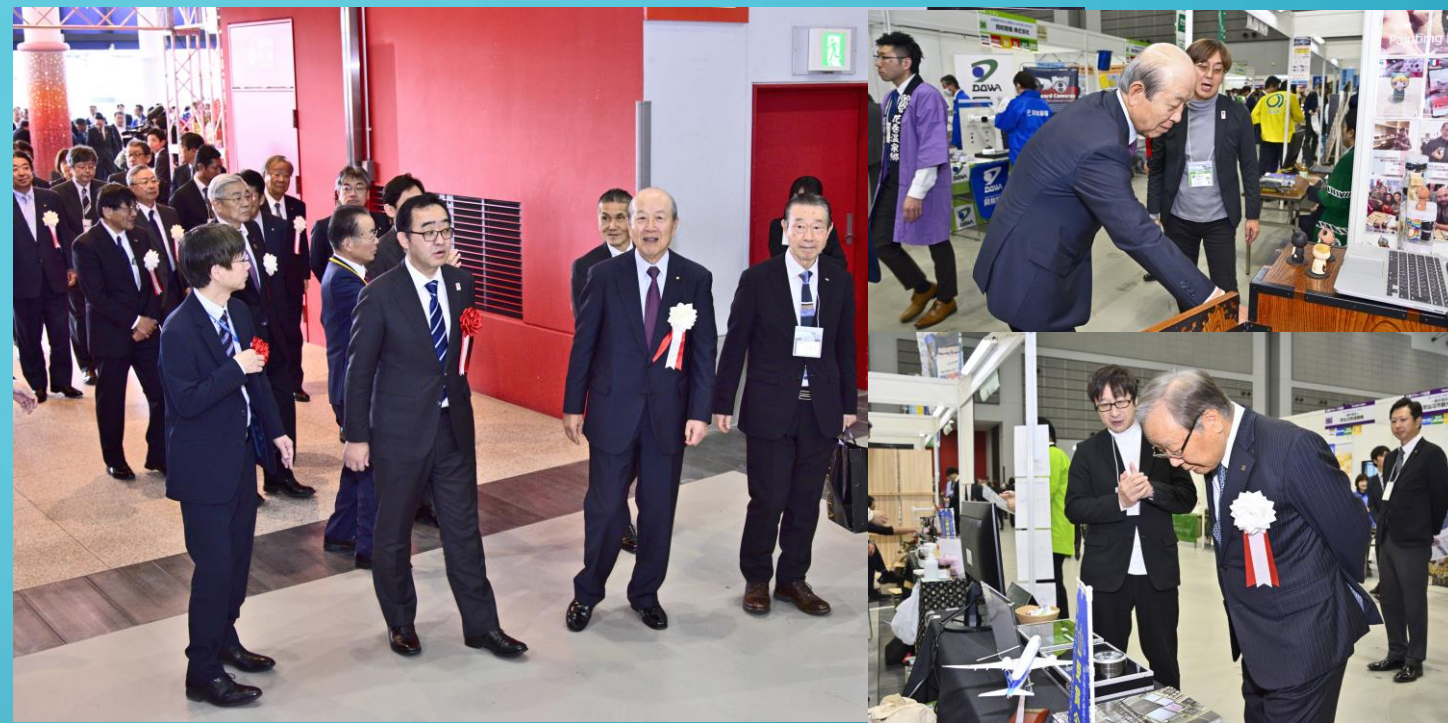
商談 件数

237件 (申込数: 698件)



展示会

- 全ての業種が一堂に勢揃い
- 東北六県の出展社が90%
- ビジネスマン 6,000人来場
- バイヤーも100名以上来場



新しい未来へ
つながる。

BUSINESS
MATCH
TOHOKU
2024

第19回 東北最大級のビジネス展示・商談会
ビジネスマッチ東北2024
2024.11.14 夢メッセみやぎ

展示会

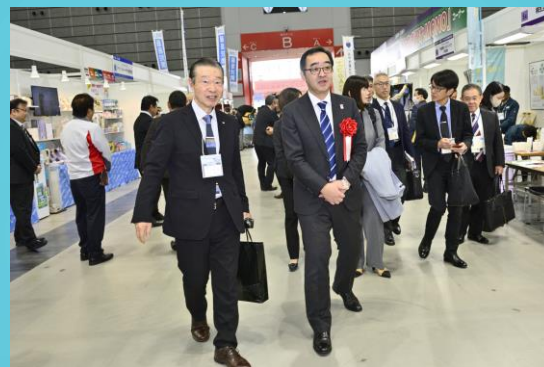


「アイリスオーヤマ」ブース前で





展示会



東北農政局長 菅家 秀人 氏



展示会



福島県 コーナー



東北財務局長 太田原 和房 氏



展示会

みやぎ優れ MONO コーナー



宮城県 副知事 小林 徳光 氏

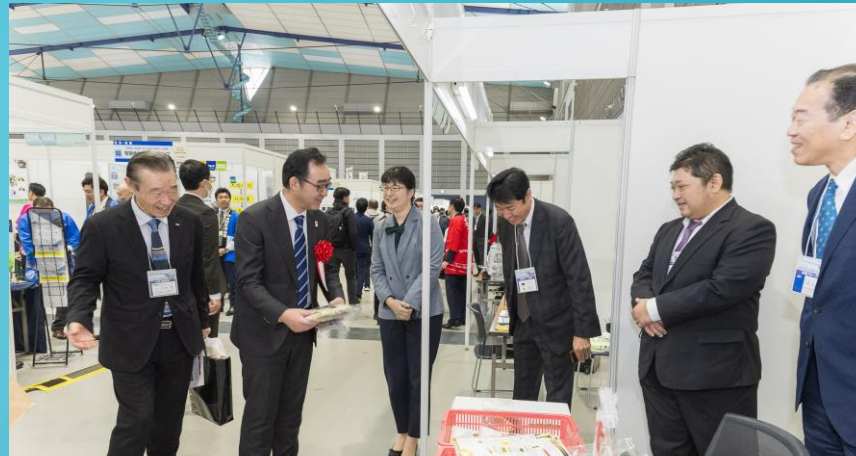




BUSINESS
MATCH
TOHOKU
2024

第19回 東北最大級のビジネス展示・商談会
ビジネスマッチ東北2024
2024.11.14 夢メッセみやぎ

展示会



富山NBC 3 社の皆様と

**「能登半島地震」復興支援
～北陸から 6 社をご招待～
富山NBC 3 社と北陸信金協会 3 社**



新しい未来へ
つながる。

BUSINESS
MATCH
TOHOKU
2024

第19回 東北最大級のビジネス展示・商談会
ビジネスマッチ東北2024
2024.11.14 夢メッセみやぎ

展示会

一日中とても
賑わいました

成約率のさらなる向上を目指す！



山形



宮城

各県ごとの
食系ブース



福島



青森



岩手



秋田



新しい未来へ
つなぐ。

BUSINESS
MATCH
TOHOKU
2024

第19回 東北最大級のビジネス展示・商談会
ビジネスマッチ東北2024
2024.11.14 夢メッセみやぎ

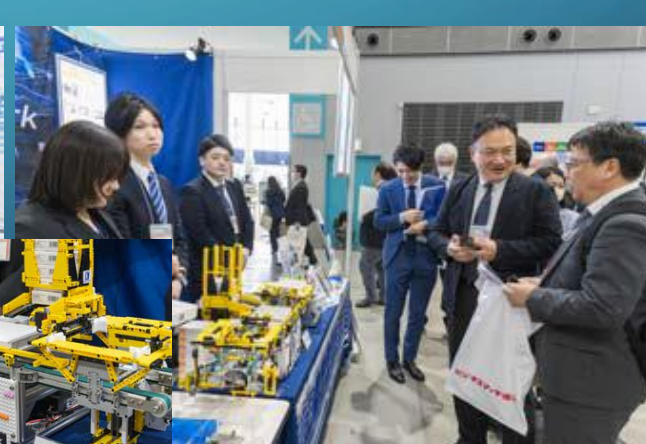
展示会

多くの人が集
ることができま
した

素晴らしい「技」との出合いを創る！



モノづくり
サービス系
のブース群



「ビジネスマッチ東北」開催ダイジェスト版

オープニング



事前セミナー



展示・商談



展示会



個別商談会



アフター
フォロー



東北経産局等の「企業支援相談コーナー」も設置

成約チャンスを高めるために！

「ビジネスマッチ東北」のしくみ・流れ

事前セミナー

8月上旬～ 9月上旬

基本を学び当日の
『展示会』
『商談会』
商談成立アップに
つなげる！

展示会・商談会

2024年11月14日

『ビジネス展示会』
同時進行
『個別の商談会』
+
企業支援相談コーナー
(展示・案内・相談)

アフターフォロー

11月中旬～翌年3月頃
現地のよろず支援拠点と連携

せっかくのご縁を
逃さないために！

- ・ヤル気 本気さを尊重し、
背中を押す
- ・効果的な活動の道先を
ご案内する
- ・そのために広いネットワーク
と情報をフルに活用する

「アフターフォロー」では
よろず支援拠点様などの支援もいただきます

事前・事後まで一気通貫で支援する
“しくみ”づくりが最大の特長です

東北全体を底上げし元気にしたい！

「ビジネスマッチ東北」の歴史・運営体制

HISTORY 手作りで発展 間もなく20年！

- 2006年9月29日（第1回）
「東北7県ビジネスマッチ2006」開催
- 2007年（第2回）
「ビジネスマッチ東北2007
& いいものテクノフェア2007」開催

「東北地区信用金庫協会」主催パートナーに

★ 2011年 東日本大震災
★ 2019年 新型コロナ パンデミック
二度の大災難も乗り越え 翌年3月にも開催

■ 2025年11月13日「第20回記念開催」



2007年 第2回開催当時
各信金支店長のOJT開催



現在：法被姿の各信金支援担当

小規模事業者の底上げ支援を目的に 各信用金庫から
多くの推薦出展をお願いし全体の約7割を占めています

運営体制 「実行委員会」組織による運営

- （一社）東北ニュービジネス協議会・・・センター事務局
- （一社）東北地区信用金庫協会
- （一社）東北経済連合会・東経連ビジネスセンター
- （一財）みやぎ産業交流センター 仙台商工会議所他



事前セミナー



「オンライン」配信



「リアル」セミナー



出展社向け「事前セミナー」 ～本番当日の3ヶ月前に実施～ 【カリキュラム】

- 出展・商談の準備と心構え
 - 商材の絞り込みと価値評価
 - 専用商材シートの作成活用
- ★ YouTubeでも24時間配信

「オンライン」セミナーに加え「リアル」セミナー
も受講される 熱心な出展社が目立ちました

「事前セミナー」の受講者数
126 企業・団体 / 161 名





個別商談会

【個別商談会】

- 招聘バイヤー 43 社
- 商談時間 25 分
- 商談件数 237 件
- ★ 当日の成約率:約 20%
- ★ 商談の継続が:約 60%
- ★ アフターフォローで成約目指す!

★ 専用の「商材シート」活用
で商談成約率はアップ!

バイヤーとの「個別商談会」

出展社



バイヤー

小売/スーパー (地元・大手)
百貨店/ギフト
ホームセンター/ドラッグストア
全国旅行会社
ネット販売/通信販売 など

ビジネスマッチ
東北

商談会
事務局

事前の
やりとり

独自にはなかなか
商談できにくい先



「商談」に向けスタンバイ



商談コーナー





個別商談会

テーブル上に専用「商材シート」をおいて穏やかに商談を実施していました



来仙できない遠方の
首都圏バイヤーとは
「オンラインで商談」





視察学習



当日は、別棟西館で大学の授業を実施し少人数単位で順に視察

仙台市内の短期大学生に
(一年生一五名) 展示
ブースを視察頂き、魅力
ある働きたい東北の企業
を発見できる機会を提供。
継続してインターンシッ
プ等のご縁づくりを支援。



新しい未来へ
つなぐ。

BUSINESS
MATCH
TOHOKU
2024

第19回 東北最大級のビジネス展示・商談会

第20回「ビジネスマッチ東北2025」
2025年11月13日（木）開催

このたびはありがとうございました。
ご来賓の皆様、主催共催団体の皆様、
ご出展頂いた皆様、バイヤーの皆様、そして
ご来場いただきました皆様に厚くお礼申し上げます。



実行委員会メンバーの皆さん お疲れ様でした。

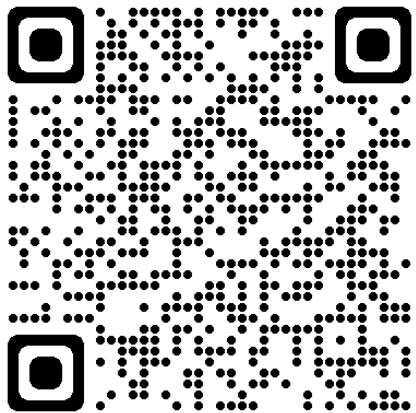
一般社団法人 東北ニュービジネス協議会 [TNB]

★先行き不透明な時代に
「異業種が 大小の区別なく フラットに！」

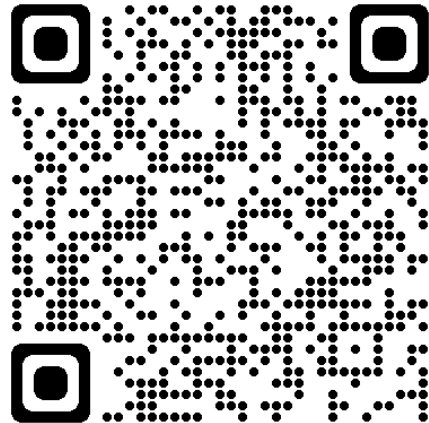
『出合い・ふれ合い・つながり合い』

唯一無二のプラットフォーム

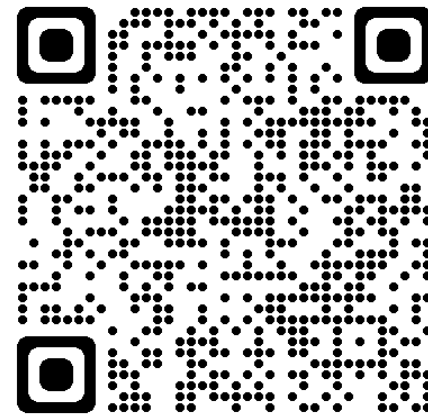
TNBのご案内



TNBのメリット



TNBの活動模様
ALBUM



TNBの広報誌
バックナンバー

